



Mit innovativen, hervorragenden Produkten und modischen Designs sorgen wir für ein einmaliges Ambiente in den Bereichen „Bad & Bett“. Als erfolgreiche Tochterfirma einer mit ca. 10.000 Mitarbeitern international operierenden Unternehmensgruppe ist unsere Handlungsweise von unternehmerischem Denken und kundenorientierter Ausrichtung geprägt. Als Marktführer sind wir breit distribuiert und haben unsere Position im Markt nachhaltig ausbauen und neue Segmente erschließen können. Wir suchen Sie als

Vertriebscontroller (m/w/d)

Aufgaben:

- Sie agieren als Schnittstelle zwischen dem Vertrieb und dem Controlling, sowie als Ansprechpartner für das Key-Account-Management.
- Sie sind verantwortlich für die Erstellung von Analysen und Berichten zur Steuerung der Vertriebsaktivitäten im BI-System.
- Sie sorgen für eine proaktive Zusammenarbeit mit den Vertriebsbereichen zur Entwicklung aussagekräftiger Steuerungskennzahlen.
- Sie übernehmen Aufgaben im Rahmen der Vertriebsplanung, sowie die Erstellung von Kalkulationen.
- Sie sind an der Einführung und Weiterentwicklung unseres Bonus-Systems in MS Navision maßgeblich beteiligt.

Profil:

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung mit einer Weiterbildung im Bereich Finanzen und Controlling.
- Sie verfügen idealerweise über Berufserfahrung in einer ähnlichen Position.
- Sie besitzen Analysestärke, sind ein Teamplayer und stark in der Kommunikation mit verschiedenen Ansprechpartnern und Schnittstellen.
- Sie beherrschen den sicheren Umgang mit ERP-/ Warenwirtschaftssystemen (idealerweise mit MS Navision, TARGIT).
- Sie verfügen über sehr gute Excel- und Access - Kenntnisse.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:
personal@kleinewolke.com

Kleine Wolke Textilgesellschaft mbH & Co. KG
Fritz-Tecklenborg-Str. 3 • 28759 Bremen
Kontakt: Katrin Schenkemeier

